



KONTEX®

Komm in's KONTEX-Team.

Die KONTEX® Bausysteme GmbH & Co. KG ist ein erfahrener, innovativer und leistungsstarker Entwickler und Hersteller von High Quality Isolierungs-Produkten, zum professionellen Abdichten und Dämmen von Fenstern, Türen, Bauelementen, Fugen, Fassaden und Rollladenkästen.

Unsere mittelständiges, Inhaber geführtes Unternehmen, produziert fast ausschließlich in Blomberg und zeichnet sich im Besonderen durch eine wertschätzende, respektvolle Unternehmenskultur in einem familiären Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen aus.

Wir expandieren und suchen ab sofort

KONTEX® GEBIETSVERKAUFSLEITER (m/w/d)

für die Gebiete BRD Nord, Ost, Süd und West

Ihre Aufgaben:

- Leitung Marketing & Vertrieb als eigenverantwortlicher KONTEX® Gebietsrepräsentant mit Perspektive auf eine eigene, regionale Vertriebsniederlassung
- Qualifizierte Beratung und Betreuung unserer Kunden, insbesondere Bau-Fachhändler und Fensterbauer
- Vertrieb und Schulung unserer hochwertigen Produkte und Systemlösungen als KONTEX® Marke oder als individuelle Eigenmarke
- Auf- und Ausbau von Kontakten zu relevanten Entscheidungsträgern auf der Kundenseite incl. Neukundenakquise
- Angebotskalkulation und führen von Vertragsverhandlungen
- Strukturierte Marktanalyse und Wettbewerbsbeobachtung

Ihre Kompetenzen:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Baufachhandel oder technische Ausbildung im Fensterbau
- Dynamische Verkäuferpersönlichkeit idealerweise mit Erfahrungen und Erfolgen im Verkauf/Außendienst in der Baubranche
- Interesse und gute Auffassungsgabe für technische Zusammenhänge aus dem Baubereich erforderlich
- Nachgewiesene Kontaktstärke gepaart mit Abschlussicherheit runden Ihr Profil ab
- Selbstständiger Arbeitsstil und eine sehr hohe Eigenmotivation gepaart mit lösungsorientierter Arbeitsweise
- Kundenorientiertes Denken und gute kommunikative Eigenschaften sind für Sie selbstverständlich
- Gute MS-Office Kenntnisse, Kenntnisse sind wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebietes (Führerschein Klasse B erforderlich)

Unser Angebot:

- Zukunftssicheren und langfristigen Arbeitsplatz mit abwechslungsreichen Aufgaben
- Individuelle Einarbeitung sowie gute, interne Weiterentwicklung- und Karrieremöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen und Zukunftsmarkt
- Attraktive Vergütung zzgl. Erfolgsbeteiligungen
- Neutraler Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten und 30 Tage Urlaub
- Homeoffice und modernen Büroarbeitsplatz in der Unternehmenszentrale
- Unterstützung durch den Innendienst und das Produktmanagement
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Als Vertriebs- & Gebietsmanager unterstehen Sie direkt der Vertriebs-/Geschäftsführung

Aussagefähige Bewerbung bitte per E-Mail an:

bewerbung@kontex-bausysteme.de

KONTEX® Bausysteme GmbH & Co. KG

Verwaltung/Zentrale Nederlandpark 23 D-32825 Blomberg

Produktion/Logistik Industriestraße 3-5 D-32825 Blomberg

Tel. 05235-50289-00 | Fax 05235-50289-15

www.kontex-bausysteme.de